



H A W E Spółka Akcyjna
z siedzibą w Warszawie

(do 19 lutego 2007 roku VENTUS Spółka Akcyjna)

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI W I PÓŁROCZU 2007 ROKU

Warszawa, wrzesień 2007 r.

Informacje określone w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

Zasady stosowane przez Spółkę dominującą oraz Spółki objęte konsolidacją zostały szczegółowo opisane w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2007r.

1. Specyfika i charakter działalności Emitenta

Podstawową działalnością spółek Grupy Kapitałowej HAWE Spółka Akcyjna dawniej Ventus S.A. (dalej „Spółka” lub „Emitent”) w pierwszym półroczu roku obrotowego 2007 było budownictwo teletechniczne (PBT Hawe Sp. z o.o.) oraz usługi telekomunikacyjne i transmisji danych (Fone Sp. z o.o.).

W okresie sprawozdawczym Spółka podjęła działania zmierzające do rozpoczęcia nowej działalności, niezwiązanej z dotychczasowym przedmiotem działania, mające na celu zbudowanie grupy kapitałowej funkcjonującej w obszarze usług budowy i eksploatacji sieci światłowodowych. W tym celu HAWE S.A. przejęło spółkę PBT Hawe Sp. z o.o. z siedzibą w Legnicy i ma zamiar kontynuować działalność tej spółki. w ramach Grupy Kapitałowej, wykorzystując do tego jej majątek i wiedzę.

PBT Hawe Sp. z o.o., działa na rynku budownictwa telekomunikacyjnego i elektroenergetycznego. Specjalizuje się w projektowaniu i budowie sieci telekomunikacyjnych, obiektów kubaturowych, przestrzennych i sieciowych wraz z pełną infrastrukturą towarzyszącą. Oferta PBT Hawe Sp. z o.o. skierowana jest przede wszystkim do operatorów sieci telefonii stacjonarnej i komórkowej, telewizji kablowej, providerów internetowych oraz wszystkich potencjalnych użytkowników nowoczesnych sieci światłowodowych.

FONE Sp. z o.o. jest integratorem telekomunikacyjnym, który swoją ofertę kieruje do operatorów oraz klientów biznesowych. Firma powstała w 2002 roku we Wrocławiu i dostarcza wysokiej jakości, bezpieczne usługi telekomunikacyjne bazujące na najnowocześniejszej technologii transferu informacji

Obecnie główny obszar działalności firmy koncentruje się na świadczeniu usług głosowych z wykorzystaniem technologii VoIP na terenie Polski.

W niedalekiej przyszłości spółka planuje włączyć do swojej oferty również usługę telewizji cyfrowej.

Kolejnym obszarem działalności spółki jest dystrybucja nowoczesnego sprzętu telekomunikacyjnego często na zasadzie wyłączności terytorialnej.

FONE dąży do osiągnięcia pozycji jednego z wiodących operatorów krajowych świadczących szeroki zakres nowoczesnych usług telekomunikacyjnych na miarę XXI wieku.

Hawe SA jako 100% właściciel PBT Hawe podjęła decyzję o połączeniu spółek PBT Hawe i Fone. Proces łączenia jest opisany w rozdziale 7.

2. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych ujawnionych w półrocznym sprawozdaniu finansowym

Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe (dane skonsolidowane)

Wielkość	30.06.2007 (w tys. zł)	30.06.2006/ 31.12.2006 (w tys. zł)
I. Przychody netto ze sprzedaży usług, produktów, towarów i materiałów	14 344	6 010
II. Zysk/Strata z działalności operacyjnej	959	3 160
III. Zysk/Strat brutto	626	2 821
IV. Zysk/Strata netto	(894)	2 404
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(10 801)	(757)
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 989)	(2 995)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	15 906	3 706
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	1 116	(46)
IX. Aktywa razem	113 119	66 490
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	39 432	42 535
XI. Zobowiązania długoterminowe	15 864	12 846
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	23 568	29 689
XIII. Kapitał własny	73 688	23 955

3. Czynniki ryzyka.

Czynniki ryzyka związane z Emitentem.

- Ryzyko związane z podjęciem przez Emitenta nowej działalności.

W związku z zakończeniem procesu, którego celem jest przejęcie spółki PBT Hawe Sp. z o.o. z siedzibą w Legnicy, Spółka podejmie zupełnie nową działalność, niezwiązaną z dotychczasowym przedmiotem działalności. Emitent ma zamiar kontynuować działalność PBT Hawe Sp. z o.o., wykorzystując do tego jej majątek i wiedzę. Nabywcy akcji Spółki powinni brać pod uwagę ryzyko niewykonania lub spowolnienia planowanego procesu.

- Ryzyko związane z dużą konkurencją na rynku usług związanych z sieciami światłowodowymi.

Stale rozwijający się rynek i wzrost zapotrzebowania na specjalistyczne usługi budowy, eksploatacji i udostępniania sieci światłowodowych powoduje rosnące zainteresowanie inwestycjami w rozwój już istniejących podmiotów oferujących usługi w tym zakresie, jak również w powstawanie nowych firm.

Ponieważ inwestycje w rozwój sieci są kapitałochłonne, to, w sytuacji nadwyżki podaży nad popytem i wobec relatywnej łatwości szybkiego zwiększania przepustowości sieci, dla niektórych firm przedsięwzięcie może zakończyć się niepowodzeniem.

- Ryzyko pogorszenia sytuacji rynkowej.

Spółka w Projekcjach Finansowych zakłada stabilność cen większości usług oraz rosnącą liczbę abonentów. W konsekwencji prognozuje się znaczący wzrost przychodów ze sprzedaży i stabilny poziom marż. W przypadku pojawienia się silnej konkurencji na rynku, może istnieć ryzyko, że Spółka będzie musiała obniżyć ceny w celu osiągnięcia zakładanych przyrostów klientów/abonentów.

- Ryzyko konieczności zmiany technologii

W Projekcjach Finansowych zakłada się, że Spółka będzie prowadziła działalność w obszarze nowych technologii. Prowadzenie działalności w tak dynamicznie zmieniającym się środowisku wiąże się z ryzykiem wprowadzenia przez konkurencję nowych usług, które znacząco obniżą popyt na obecne produkty Spółki. W takim przypadku istnieje możliwość, że Spółka nie zdoła osiągnąć zakładanych w Projekcjach Finansowych poziomów sprzedaży. Zmieniająca i rozwijająca się technologia może spowodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych nakładów inwestycyjnych w celu wymiany urządzeń, aby dotrzymać standardów panujących na rynku.

- Ryzyko pogorszenia wyników osiąganych z działalności budowlanej

Spółka świadczy usługi budowy sieci telekomunikacyjnych dla podmiotów, które prowadzą działalność w obszarach, w których Spółka planuje wprowadzenie usług. W takiej sytuacji może istnieć ryzyko, że podmioty te, nie chcąc wspierać pośrednio konkurencji, zrezygnują z wykorzystywania Spółki dla celów budowlanych lub znacząco ograniczą współpracę. Spowoduje to obniżenie przychodów z pozostałych prac związanych z budową sieci telekomunikacyjnych.

- Ryzyko ponoszenia znaczących nakładów inwestycyjnych

Spółka w celu wprowadzenia nowych usług potrzebuje znaczących nakładów inwestycyjnych. Wysokość wymaganych nakładów powoduje, że nawet niewielkie procentowo odchylenie od ich planowanego poziomu może spowodować zapotrzebowanie na dodatkowe finansowanie lub istniejące zapotrzebowanie zmniejszyć.

Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi swoją działalność.

- Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną Polski.

Działalność HAWE S.A. będzie w dużej mierze od sytuacji makroekonomicznej w Polsce. Na działalność Spółki wpływ będzie miało wiele czynników, jak wielkość PKB, tempo wzrostu gospodarczego, poziom inwestycji przedsiębiorstw, prowadzona polityka w zakresie podatków, poziom inflacji. Wszystkie te czynniki mogą wpływać na wyniki osiągane przez Spółkę, a także na realizację założonych celów strategicznych.

Panująca obecnie dobra koniunktura gospodarcza sprzyja inwestycjom w rozwój nowych technologii, w tym sieci telekomunikacyjnych, nie można jednak całkowicie wykluczyć ryzyka zmiany koniunktury gospodarczej, co mogłoby się przełożyć na wyniki finansowe osiągane przez HAWE S.A..

- Ryzyko otoczenia prawnego.

Przepisy prawa, regulujące działalność przedsiębiorców w Polsce, charakteryzują się znaczną niestabilnością, co rodzi różne rodzaje ryzyka dla efektów ekonomicznych osiąganych przez HAWĘ S.A..

- Ryzyko polityki podatkowej.

Niestabilność systemu podatkowego spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych, rygorystyczne przepisy sankcyjne wprowadzają dużą niepewność w zakresie efektów podatkowych podejmowanych decyzji gospodarczych. Zmiany w obowiązujących przepisach mogą powodować w szczególności wzrost obciążeń publiczno-prawnych lub powodować wzrost kosztów Spółki. Niewłaściwe - z punktu widzenia konsekwencji podatkowych, a w efekcie ostatecznych rezultatów finansowych - decyzje obniżają sprawność działania podmiotów gospodarczych, co może prowadzić do utraty konkurencyjności.

- Ryzyko związane z wystąpieniem nieprzewidzianych zdarzeń.

Działalność Spółki mogą zakłócić nieprzewidziane zdarzenia, takie jak: atak terrorystyczny, katastrofy naturalne i epidemie. Straty te mogą dotyczyć nieruchomości, ruchomości, aktywów finansowych i kluczowych pracowników. Nieprzewidziane zdarzenia mogą także wywołać dodatkowe koszty operacyjne, między innymi wyższe składki ubezpieczeniowe.

Opisane powyżej ryzyka mogą mieć niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową oraz wyniki HAWĘ S.A..

- Ryzyko przewlekłości procedur administracyjnych przy uzyskiwaniu zgód i zezwoleń na budowę.

Spółka świadczy usługi budowy sieci telekomunikacyjnych, których budowanie wymaga uprzedniego uzyskania niezbędnych zgód i zezwoleń. Stosowanie przepisów prawa regulującego uzyskiwanie niezbędnych zgód i zezwoleń charakteryzuje się znaczną przewlekłością, co rodzi liczne rodzaje ryzyka dla efektów ekonomicznych osiąganych przez Emitenta.

Proces aktualizacji map dla poszczególnych budów ze względu na niewydolność powiatowych ośrodków geodezyjno-kartograficznych opóźniających wydawanie materiałów trwa niejednokrotnie nawet 6 miesięcy. Postępowanie administracyjne o decyzję ustalającą inwestycję celu publicznego trwa w praktyce nawet do 6-9 miesięcy. Ponadto w wielu przypadkach uzyskiwania decyzji lokalizacyjnej, konieczne jest uzyskanie zgody wojewody (tereny zamknięte oraz drogi krajowe i wojewódzkie), co dodatkowo wydłuża procedurę. Jednak nawet uzyskanie prawidłowej decyzji o lokalizacji inwestycji celu publicznego nie gwarantuje uzyskania decyzji o pozwoleniu na budowę w jednoznacznie (ustawowo) określonym terminie. Organy wydające decyzje o pozwoleniu na budowę, pomimo zobligowania prawem do dotrzymania terminu 65 dni, zazwyczaj potrzebują na wydanie decyzji ponad 3 miesiące. Przewlekłość procedur administracyjnych może powodować niemożliwość dotrzymania terminów realizacji budów, co może nieść konsekwencję w postaci stosowania kar umownych i powodować spadek rentowności poszczególnych kontraktów.

4. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży Emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie.

Wielkość	1.01-30.06.2007 (w tys. zł)	1.01-30.06.2006 (w tys. zł)
Budownictwo	12 561	5 710
Projektowanie	360	121
Usługi międzyoperatorskie	507	
VoiP	503	
Internet	16	
Sprzedaż urządzeń i materiałów	335	179
Najem	43	
Inne przychody	19	

5. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku, gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem - nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udziały w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania ze Spółką.

Spółki grupy Kapitałowej działały dotychczas wyłącznie na rynku krajowym.

Największym odbiorcą usług budownictwa telekomunikacyjnego PBT Hawe Sp. z o.o. jest Instytut Chemii Bioorganicznej PAN – Poznańskie Centrum Superkomputerowo - Sieciowe dla którego PBT Hawe buduje sieć światłowodową o łącznej długości 1.154 km biegnącą w relacji Gdańsk – Elbląg – Olsztyn – Szczytno – Elk – Suwałki – Białystok – Lublin – Zamość – Rzeszów – Tarnów – Kraków, wraz z odgałęzieniami:

- 1) Zamość – granica Państwa w Hrebenne,
- 2) Białystok – granica Państwa Kuźnica Białostocka,
- 3) Suwałki – granica Państwa Ogrodniki,
- 4) Elbląg – granica Państwa Braniewo,

udział przychodów ze sprzedaży dla PCSS w przychodach osiągniętych w pierwszym półroczu 2007 r. wyniósł 8,7% ; udział tego odbiorcy w przychodach prognozowanych na rok 2007 wynosi 33,3%.

Największymi odbiorcami Fone Sp. z o.o. z którymi obroty przekroczyły 10% przychodów ze sprzedaży były:

- Kom-net Sp. z o.o. z siedzibą w Toruniu z obrotami 245,1 tys. zł (21,6 % przychodu),

- Wipod Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie z obrotami 211,2 tys. zł (18,7% przychodu),
- GTS Energis Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie z obrotami 164,4 tys. zł (14,5% przychodu),

Spółki Grupy Kapitałowej korzystają w zasadzie z krajowych źródeł zaopatrzenia w materiały i usługi.

W przypadku PBT Hawe Sp. z o.o. tylko jeden z dostawców osiągnął w I półroczu 2007 r. obrót przekraczający 10% przychodów ze sprzedaży ogółem. Jest to firma MTB Trzebińscy Spółka Jawna z siedzibą w Nakle obrotu z którą wyniosły 1.694 tys. zł.

Również w przypadku spółki Fone Sp. z o.o. występuje jeden dostawca z którym obroty przekroczyły 10 % przychodu ze sprzedaży był GTS Energis Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie z którym obroty wyniosły 277,0 tys. zł (24,5 % przychodów).

6. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Spółki, w tym znanych Spółce umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

Znaczną umową zawartą w okresie sprawozdawczym jest zawarta w dniu 15 lutego 2007 roku przez spółkę zależną – Hawe Sp. z o.o. umowa dzierżawy infrastruktury telekomunikacyjnej ze spółką Netia S.A. z siedzibą w Warszawie. Na mocy umowy Hawe Sp. z o.o. dzierżawi Netia S.A. infrastrukturę telekomunikacyjną wraz z usługą kolokacji na odcinku Szczecin – Gdańsk. Czas trwania umowy – 20 lat. Wartość umowy – 15 mln zł (netto).

Spółce nie są znane istotne dla jej działalności umowy zawarte pomiędzy Akcjonariuszami.

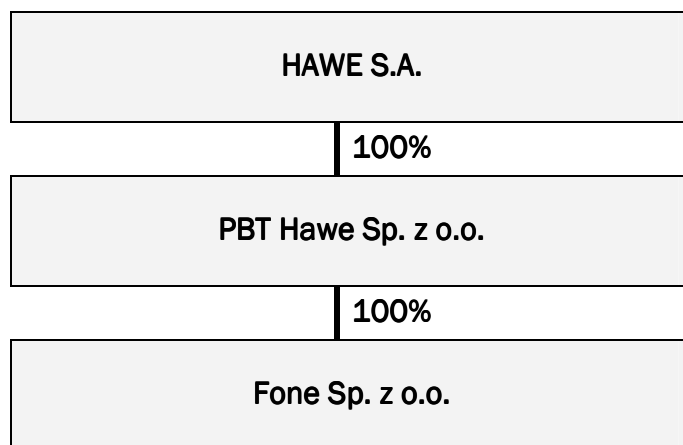
7. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.

Hawe S.A.

Pełna nazwa:	Hawe Spółka Akcyjna
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Kapitał zakładowy	4.747.656,00 zł, w pełni opłacony, podzielony na 4.747.656 akcji o wartości nominalnej 1,00 zł każda
Rejestracja:	3 lipca 2002 roku przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000121430
Adres siedziby:	Al. Jerozolimskie 162, 02-342 Warszawa
Telefon:	22 501 67 50
Faks:	22 501 67 51
E-mail:	info@hawesa.pl

Strona www: www.hawesa.pl
 Data powstania: 3 lipca 2002 roku
 NIP: 527-23-80-580
 REGON: 15197353
 Zarząd: Marek Rudziński - Prezes Zarządu
 Andrzej Laskowski - Członek Zarządu

Spółka posiada 100% udziałów w PBT Hawe Sp. z o.o. z siedzibą w Legnicy. PBT Hawe Sp. z o.o. posiada 100% udziałów w przejętej w 2006 roku Fone Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu.



PBT Hawe Sp. z o.o.

Pełna nazwa: Przedsiębiorstwo Budownictwa Technicznego „Hawe” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
 Forma prawna: Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
 Kapitał zakładowy 15.547.616,00 zł, w pełni opłacony, podzielony na 8.956 udziałów o wartości nominalnej 1.736,00 zł każdy
 Rejestracja: 24 kwietnia 2002 roku przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej IX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000108425
 Adres: ul. Działkowa 38
 59-220 Legnica
 Telefon: 76 851 21 31
 Faks: 76 851 21 33
 E-mail: office@pbthawe.eu
 Strona www: www.pbthawe.eu
 Data powstania: 18 października 1990 roku
 NIP: 691-020-23-18
 REGON: 004052152
 Udziałowcy: Hawe S.A. - 100% udziałów
 Zarząd: Mariusz Ładysz - Prezes Zarządu
 Krzysztof Surgut - Członek Zarządu
 Piotr Kubaszewski - Członek Zarządu
 Roman Sztuba - Członek Zarządu
 Jarosław Szpytko - Członek Zarządu

Fone Sp. z o.o.

Pełna nazwa: „Fone” spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
 Forma prawna: Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
 Kapitał zakładowy 500.000 zł, w pełni opłacony podzielony na 1.000 udziałów o wartości nominalnej 500,00 zł każdy
 Rejestracja: 18 grudnia 2002 roku przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000143177
 Adres: ul. Ostrowskiego 9
 53-238 Wrocław
 Telefon: 71 364 74 00
 Telefax: 71 364 74 01
 E-mail: fone@fone.pl
 Strona www: www.fone.pl
 Data powstania: 18 grudnia 2002
 NIP: 894-27-40-155
 REGON: 932845871
 Udziałowcy: PBT Hawe Sp. z o.o. - 100% udziałów
 Zarząd: Krzysztof Surgut - Prezes Zarządu

Ponadto PBT Hawe Sp. z o.o. posiadała 35% udziałów w spółce Polskie Sieci Optyczne Sp. z o.o. z siedzibą w Legnicy, która jest wyłączona z konsolidacji ze względu na nieistotność sumy bilansowej i obrotów. W dniu 2 lipca 2007 roku PBT Hawe Sp. z o.o. zbyła posiadane 35% udziałów w spółce Polskie Sieci Optyczne Sp. z o.o..

Biegłym Rewidentem badającym sprawozdania HAWE S.A. i spółek Grupy Kapitałowej jest firma PKF Consult Sp. z o.o..

W dniu 14 czerwca 2007 roku zarządy spółek PBT Hawe Sp. z o.o. oraz Fone Sp. z o.o. podpisały nowy plan połączenia spółek oraz złożyły plan połączenia do ogłoszenia w Monitorze Sądowym i Gospodarczym. Połączenie zostanie dokonane w drodze przeniesienia całego majątku Fone Sp. z o.o. na PBT Hawe Sp. z o.o. (łączenie się przez przejęcie). Ze względu na to, że PBT Hawe Sp. z o.o. jest jedynym wspólnikiem Fone Sp. z o.o., połączenie nastąpi w trybie przewidzianym w art. 516 §6 Ksh. W wyniku połączenia przestanie istnieć Fone Sp. z o.o., która ulegnie rozwiązaniu bez przeprowadzania postępowania likwidacyjnego.

W dniu 3 września 2007 roku Zarząd HAWE S.A. działając jako Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników spółki PBT Hawe Sp. z o.o. podjęło uchwałę w sprawie wyrażenia zgody na połączenie spółek PBT Hawe Sp. z o.o. z Fone Sp. z o.o..

8. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych przez dany podmiot powiązany w okresie od początku roku obrotowego przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EURO.

Umowa pożyczki zawarta pomiędzy P. Markiem Falentą a Fone Sp. z o.o.

W dniu 5 marca 2007 roku Fone Sp. z o.o. zawarła z Panem Markiem Falentą – znacznym akcjonariuszem Emitenta – umowę pożyczki kwoty 2.086,2 tys. zł. Termin spłaty pożyczki wyznaczono na dzień 31 marca 2007 roku. Pożyczka jest oprocentowana według stałej stopy procentowej wynoszącej 6% rocznie. Pożyczka została udzielona

celem dokonania przez Fone Sp. z o.o. zapłaty za nabytą w dniu 7 marca 2007 roku nieruchomość.

W dniu 3 kwietnia 2007 roku Fone Sp. z o.o. dokonała spłaty części pożyczki w kwocie 1.710,0 tys. zł. Spłata pozostałej części pożyczki, w kwocie 376,2 tys. zł, będzie dokonana – na mocy aneksu do umowy pożyczki – do dnia 30 czerwca 2007 roku.

W dniu 26 czerwca 2007 roku zawarty został aneks do umowy, na mocy którego termin spłaty pozostałej części pożyczki, w kwocie 376,2 tys. zł, został przesunięty do dnia 31 grudnia 2007 roku.

Umowa pożyczki zawarta pomiędzy PRESTO Sp. z o.o. a PBT Hawe Sp. z o.o.

W dniu 28 czerwca 2007 roku PBT Hawe Sp. z o.o. zawarła ze spółką PRESTO Sp. z o.o. – znacznym akcjonariuszem Emitenta – umowę na mocy której PRESTO udzieliło 2.000 tys. zł pożyczki spółce PBT Hawe Sp. z o.o.. Termin spłaty pożyczki wyznaczono na dzień 4 lipca 2008 roku. Pożyczka jest oprocentowana według zmiennej stopy procentowej wynoszącej WIBOR6M + 2% w skali rocznej. Odsetki będą płatne co 6 miesięcy.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 22 sierpnia 2007 roku pożyczka została spłacona w całości.

Umowa z Domem Maklerskim Capital Partners S.A.

W dniu 3 stycznia 2007 roku Spółka zawarła umowę doradztwa w zakresie dokonania zmiany rynku notowań akcji serii A i wprowadzenia do obrotu na rynku regulowanym akcji serii B i C VENTUS S.A. (obecnie HAWE S.A.), z podmiotem powiązanym: Domem Maklerskim Capital Partners S.A. z siedzibą w Warszawie, spółką zależną od podmiotu dominującego – Capital Partners S.A., który na dzień zawarcia tej umowy był posiadaczem 100% akcji Spółki.

Przedmiotem umowy było:

- sporządzenie memorandum informacyjnego Spółki w związku z ubieganiem się Emitenta o dopuszczenie do obrotu na rynku równoległym GPW akcji serii A, notowanych na MTS CeTO,
- sporządzenie prospektu emisyjnego Spółki w związku z ubieganiem się Zleceniodawcy o dopuszczenie do obrotu na Giełdzie akcji serii B,
- przygotowanie i złożenie do Komisji Nadzoru Finansowego wniosku o zatwierdzenie prospektu emisyjnego akcji Spółki.

Wynagrodzenie Domu Maklerskiego z tytułu realizacji umowy wyniosło 150 tys. zł netto.

Umowy z Domem Maklerskim IDM S.A.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 20 lipca 2007 roku Spółka zawarła umowę z Domem Maklerskim IDM S.A. o przeprowadzenie publicznej oferty akcji serii E Spółki. Oferta publiczna będzie realizowana zgodnie z postanowieniami uchwały nr 23 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 22 czerwca 2007 roku. Prezesem Zarządu Domu Maklerskiego IDM S.A. jest Pan Grzegorz Leszczyński, który pełni równocześnie funkcję członka Rady Nadzorczej HAWE S.A.

Przedmiotem umowy jest:

- sporządzenie prospektu emisyjnego Spółki w związku z emisją Akcji serii E.
- przygotowanie i złożenie do Komisji Nadzoru Finansowego wniosku o zatwierdzenie prospektu emisyjnego akcji Spółki.
- występowanie w imieniu Spółki przed Komisją Nadzoru Finansowego, w związku z proponowaniem nabycia akcji w ramach oferty publicznej.
- przeprowadzenie subskrypcji akcji.

Wynagrodzenie należne Domowi Maklerskiemu z tytułu realizacji umowy wynosi 100 tys. zł netto plus 1,8% wartości sprzedanych akcji.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 3 sierpnia 2007 roku Spółka zawarła umowę z Domem Maklerskim IDM S.A. o pełnienie funkcji oferującego obligacje serii B Spółki. Spółka wyemituje obligacje o łącznej wartości do 30 mln zł. Prezesem Zarządu Domu Maklerskiego IDM S.A. jest Pan Grzegorz Leszczyński, który pełni równocześnie funkcję członka Rady Nadzorczej HAWE S.A..

Przedmiotem umowy jest:

- sporządzenie memorandum informacyjnego obligacji Spółki.
- przyjmowanie wpłat na obligacje.
- przeprowadzenie niepublicznej oferty nabycia obligacji.

Wynagrodzenie należne Domowi Maklerskiemu z tytułu realizacji umowy wynosi 1,0% wartości sprzedanych obligacji.

Na podstawie przedmiotowej umowy wyemitowanych zostało 1.218 obligacji serii B o łącznej wartości 12.180,00 tys. zł. Spółka poinformowała o emisji obligacji w raporcie bieżącym nr 83/2007 z dnia 17 sierpnia 2007 roku.

Ponadto w okresie sprawozdawczym Spółka udzieliła pożyczek spółkom zależnym, które zostały szczegółowo opisane w rozdziale 10 niniejszego sprawozdania.

9. Informacje o zaciągniętych kredytach, o umowach pożyczek z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz o udzielonych poręczeniach i gwarancjach.

W okresie sprawozdawczym Spółki Grupy Kapitałowej zaciągnęły bądź posiadały następujące kredyty i pożyczki:

Kredyt inwestycyjny na nieruchomość :

Kredyt zaciągnięty przez Fone Sp. z o.o. w Banku Polskiej Spółdzielczości O/Regionalny we Wrocławiu na kwotę 2 210 tys. PLN. Na dzień 30 czerwca 2007 roku uruchomiona pierwsza transza w wysokości : 1.710 tys. PLN w dniu 03.04.2007 roku. Odsetki liczone są według zmiennej stopy procentowej WIBOR 1 M plus 2,75 p.p.. Kredyt udzielony został na okres od : 30.03.2007 do 31.12.2016 roku. Rozpoczęcie spłaty kredytu nastąpi w dniu 31.01.2008 roku.

Na udzielony kredyt zostały ustanowione następujące zabezpieczenia:

- weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową
- pełnomocnictwo do rachunku BPS S.A. O/Regionalny we Wrocławiu
- poręczenie PBT HAWE Sp. z o.o. do kwoty : 900 tys. PLN kapitału
- hipoteka zwykła w wysokości : 2.210 tys. PLN wraz z hipoteką kaucyjną do kwoty : 500 tys. PLN na działce 263/52 o pow.0,1495 ha wyodrębnionej z nieruchomości opisanej w KWWR1K/00092535/0.

Umowa przewiduje uruchomienie kolejnej transzy w kwocie : 500 tys. PLN w okresie do 30.09.2007 roku.

Za 2007 rok naliczone i zapłacone odsetki i prowizje od kredytu inwestycyjnego w kwocie: 63 tys. PLN zostały aktywowane na środkach trwałych w budowie.

Kredyt inwestycyjny na system telekomunikacyjny

Kredyt zaciągnięty przez Fone Sp. z o.o. w Banku Polskiej Spółdzielczości O/Regionalny we Wrocławiu na kwotę 570 tys. PLN. Na dzień 30 czerwca 2007 roku saldo kredytu wynosi 450 tys. PLN (na dzień 31.12.2006 saldo wynosiło 530 tys. PLN). Kredyt oprocentowany jest według zmiennej stopy procentowej WIBOR 1 M plus 4 p.p.. Kredyt udzielony został na okres od 05.08.2005 do 01.06.2008 roku.

Na udzielony kredyt zostały ustanowione następujące zabezpieczenia

- weksel in blanco poręczony przez współników spółki;
- pełnomocnictwo do rachunku BPS S.A. O/Regionalny we Wrocławiu
- poręczenie PBT HAWE Sp. z o.o. do kwoty : 600 tys. PLN ;
- kaucja pieniężna w wysokości : 200 tys. PLN;
- przewłaszczenie środków trwałych, w szczególności urządzeń i maszyn zakupionych z kredytu inwestycyjnego) : wartość netto środków przewłaszczonych na dzień 30.06.2007 roku– 136.tys. PLN.

W okresie od 01.01.2007 do 30.06.2007 zostały naliczone i zapłacone odsetki w kwocie:20 tys. PLN (od 01.01.2006 do 30.06.2006 naliczone i zapłacone odsetki wynoszą 23 tys. PLN).

Kredyt w rachunku bieżącym - Banku Polskiej Spółdzielczości O/Wrocław

Umowa kredytowa zawarta przez Fone Sp. z o.o. na okres od 20.11.2006 do 19.11.2007 roku. Kredyt odnawialny do max kwoty 220 tys. PLN . Saldo kredytu na dzień 30.06.2006 roku wynosiło 13 tys. PLN.

Kredyt oprocentowany według zmiennej stopy procentowej stanowiącej sumę WIBOR 1M plus 3 p.p.. Na udzielony kredyt zostały ustanowione zabezpieczenie w formie weksła własnego.

Kredyt w rachunku bieżącym – Bank Millennium

Umowa kredytowa zawarta przez PBT Hawe Sp. z o.o. na okres od dnia 19.09.2005 roku do 18.09.2007 roku.

Na udzielony kredyt zostały ustanowione następujące zabezpieczenia

- weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową;
- pełnomocnictwo do rachunku bieżącego Kredytobiorcy prowadzonego w banku;
- wpisana na pierwszym miejscu hipoteka kaucyjna do łącznej kwoty 3 750 tys. PLN na nieruchomościach położonych w Legnicy przy ul. Św. Wojciecha i Działkowej wraz z cesją z polis ubezpieczeniowych

Kredyt rewolwingowy – Raiffeisen Bank Polska S.A.

Umowa kredytu zawarta przez PBT Hawe Sp. z o.o. na okres od 22.02.2005 do 30.03.2007 roku z przeznaczeniem na finansowanie I i II etapu budowy sieci światłowodowej dla ICHB PAN-PCSS. Kredyt został przyznany w kwocie 14 600 tys. PLN. Na dzień 30 czerwca 2007 roku kredyt jest całkowicie spłacony. Odsetki od kredytu zapłacone w 2007 roku w kwocie 196 tys. PLN została aktywowana na środki trwałe w budowie.

Kredyt był oprocentowany według zmiennej stawki referencyjnej WIBOR 1M plus 2,5 p.p..

Umowa pożyczki zawarta pomiędzy P. Markiem Falentą a Fone Sp. z o.o.

W dniu 5 marca 2007 roku Fone Sp. z o.o. zawarła z Panem Markiem Falentą – znacznym akcjonariuszem Emitenta – umowę pożyczki kwoty 2.086,2 tys. zł (opisaną w punkcie 8). Termin spłaty pożyczki wyznaczono na dzień 31 marca 2007 roku. Pożyczka jest oprocentowana według stałej stopy procentowej wynoszącej 6% rocznie. Pożyczka została udzielona celem dokonania przez Fone Sp. z o.o. zapłaty za nabytą w dniu 7 marca 2007 roku nieruchomość.

W dniu 3 kwietnia 2007 roku Fone Sp. z o.o. dokonała spłaty części pożyczki w kwocie 1.710,0 tys. zł. Spłata pozostałej części pożyczki, w kwocie 376,2 tys. zł, będzie dokonana – na mocy aneksu do umowy pożyczki – do dnia 30 czerwca 2007 roku.

W dniu 26 czerwca 2007 roku zawarty został aneks do umowy, na mocy którego termin spłaty pozostałej części pożyczki, w kwocie 376,2 tys. zł, został przesunięty do dnia 31 grudnia 2007 roku.

Umowa pożyczki zawarta pomiędzy PRESTO Sp. z o.o. a PBT Hawe Sp. z o.o.

W dniu 28 czerwca 2007 roku PBT Hawe Sp. z o.o. zawarła ze spółką PRESTO Sp. z o.o. – znacznym akcjonariuszem Emitenta – umowę na mocy której PRESTO udzieliło 2.000 tys. zł pożyczki spółce PBT Hawe Sp. z o.o. (opisaną w punkcie 8). Termin spłaty pożyczki wyznaczono na dzień 4 lipca 2008 roku. Pożyczka jest oprocentowana według zmiennej stopy procentowej wynoszącej WIBOR6M + 2% w skali rocznej. Odsetki będą płatne co 6 miesięcy.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 22 sierpnia 2007 roku pożyczka została spłacona w całości.

Ponadto w okresie sprawozdawczym Spółki Grupy Kapitałowej korzystały z pożyczek udzielanych w ramach Grupy opisanych w rozdziale 10 niniejszego sprawozdania.

10. Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności, a także udzielonych poręczeniach i gwarancjach ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym Spółki.

W okresie sprawozdawczym Spółka udzieliła następujących pożyczek jednostkom powiązanym:

Obligacje PBT Hawe Sp. z o.o.

Hawe S.A. posiada 300 sztuk obligacji o wartości 3.000 tys. zł wyemitowanych przez PBT Hawe Sp. z o.o., z datą wykupu 27 października 2009 roku. Obligacje oprocentowane są w wysokości 6,77% w stosunku rocznym.

Umowy pożyczek zawarte pomiędzy HAWE S.A. i PBT Hawe Sp. z o.o.

W dniu 27 marca 2007 roku Spółka zawarła umowę pożyczki z PBT Hawe Sp. z o.o.. Na mocy podpisanej umowy Spółka udzieliła 2.500 tys. zł pożyczki PBT Hawe Sp. z o.o. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewidywała oprocentowanie w wysokości 5% w stosunku rocznym.

Pożyczka została spłacona w całości w dniu 11 maja 2007 roku.

W dniu 21 czerwca 2007 roku Spółka zawarła umowę pożyczki z PBT Hawe Sp. z o.o. Na mocy podpisanej umowy Spółka udzieliła 200 tys. zł pożyczki PBT Hawe Sp. z o.o. Umowa została zawarta na okres do 31 grudnia 2007 roku i przewiduje oprocentowanie w wysokości 5% w stosunku rocznym.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 22 sierpnia 2007 roku została zawarta umowa na mocy której HAWE S.A. udzieliło 2.019 tys. zł pożyczki spółce PBT Hawe Sp. z o.o.. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewiduje oprocentowanie w wysokości 17,5% w stosunku rocznym.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 22 sierpnia 2007 roku została zawarta umowa na mocy której HAWE S.A. udzieliło 1.000 tys. zł pożyczki spółce PBT Hawe Sp. z o.o.. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewiduje oprocentowanie w wysokości 17,5% w stosunku rocznym.

Umowy pożyczek zawarte pomiędzy HAWE S.A. i Fone Sp. z o.o.

W dniu 22 lutego 2007 roku została zawarta umowa na mocy której HAWE S.A. udzieliło 100 tys. zł pożyczki spółce Fone Sp. z o.o.. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewiduje oprocentowanie w wysokości 5% w stosunku rocznym.

W dniu 5 marca 2007 roku została zawarta umowa na mocy której HAWE S.A. udzieliło 400 tys. zł pożyczki spółce Fone Sp. z o.o.. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewiduje oprocentowanie w wysokości 5% w stosunku rocznym.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 24 lipca 2007 roku została zawarta umowa na mocy której HAWE S.A. udzieliło 188 tys. zł pożyczki spółce Fone Sp. z o.o.. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewiduje oprocentowanie w wysokości 5% w stosunku rocznym.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 27 sierpnia 2007 roku została zawarta umowa na mocy której HAWE S.A. udzieliło 8.500 tys. zł pożyczki spółce Fone Sp. z o.o.. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy i przewiduje oprocentowanie w wysokości 17,5% w stosunku rocznym.

Umowa poręczenia z MTB Trzebińscy S.J.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 14 sierpnia 2007 roku została zawarta umowa poręczenia spłaty zobowiązań stanowiącego zabezpieczenie kontraktów realizowanych przez spółkę MTB Trzebińscy S. J. z siedzibą w Nakle na rzecz PBT Hawe Sp. z o.o.. Poręczenie zostało udzielone w związku ze znacznym zwiększeniem składanych przez PBT Hawe zamówień na dostawy rur. Warunkiem realizacji zwiększonych zamówień na dostawy rur jest wymóg dokonania dodatkowego zabezpieczenia na rzecz spółki MTB Trzebińscy. Poręczenie zostało ustanowione do kwoty 1.500 tys. zł wraz z odsetkami, na wypadek gdyby PBT Hawe nie wykonywała swoich zobowiązań finansowych wobec MTB Trzebińscy.

11. W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem - opis wykorzystania przez Spółkę wpływów z emisji.

W dniu 2 stycznia 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło m.in. następujące decyzje:

- Zadecydowało o podwyższeniu kapitału zakładowego w drodze emisji 4.039.156 akcji serii B o cenie nominalnej 1,00 zł i cenie emisyjnej 72,00 zł. Kapitał został opłacony aportem w postaci 100% udziałów w spółce PBT Hawe Sp. z o.o. Aport został wyceniony na 290.819.232,00 zł
- Zmieniło firmę spółki na „Hawe S.A.”
- Upoważniło zarząd do podjęcia działań zmierzających do przeniesienia notowań spółki z CeTO na GPW w Warszawie

W efekcie, po dokonaniu rejestracji zmian w dniu 19 lutego 2007 roku, spółka Hawe S.A. stała się 100% właścicielem spółki PBT Hawe sp. z o.o., która z kolei jest 100% właścicielem spółki FONE sp. z o.o.. Kapitał zakładowy Hawe S.A. został podwyższony z kwoty 500.000,00 zł do kwoty 4.539.156,00 zł.

Od dnia 14 lutego 2007 roku Akcje Serii A HAWE S.A. notowane są na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.. W związku z dokonany przeniesieniem notowań na GPW, zakończone zostało notowanie akcji na MTS – CeTO S.A. (Centralna Tabela Oferta).

W dniu 7 lutego 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki zadecydowało o podwyższeniu kapitału zakładowego Spółki z kwoty 4.539.156,00 zł

o kwotę 208.500,00 zł do kwoty 4.747.656,00 zł. Podwyższenie kapitału zakładowego Spółki zostało dokonane poprzez emisję nowych akcji na okaziciela serii D o wartości nominalnej 1,00 zł każda, w liczbie 208.500 akcji. Cena emisyjna Akcji Serii D wynosiła 72,00 zł. Akcje Serii D zostały w całości pokryte wkładem pieniężnym. Emisja Akcji Serii D została przeprowadzona w formie subskrypcji prywatnej z wyłączeniem prawa poboru przysługującego dotychczasowym akcjonariuszom. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie upoważniło Zarząd Spółki do zaoferowania Akcji Serii D do objęcia przez inwestorów.

Akcje Serii D zostały opłacone i objęte w wyniku podpisanych w dniu 7 marca 2007 roku umów: z Panią Anetą Gajewską-Sowa [umowa objęcia 71.500 akcji Serii D Spółki], z Panem Markiem Falentą [umowa objęcia 68.500 akcji Serii D Spółki] oraz Presto Sp. z o.o. z siedzibą w Lubinie [umowa objęcia 68.500 akcji Serii D Spółki]. Umowy zostały zawarte w ramach wykonania Uchwały Nr 3 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 7 lutego 2007 roku.

W dniu 11 kwietnia 2007 roku Sąd Rejestrowy właściwy dla siedziby Spółki dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego Spółki o kwotę 208.500,00 zł, tj. z kwoty 4.539.156,00 złotych do kwoty 4.747.656,00 zł oraz zarejestrował emisję akcji serii D zwykłych na okaziciela w liczbie 208.500 akcji o wartości nominalnej 1,00 złotych każda. Cena emisyjna 1 akcji wyniosła 72,00 zł. Akcje nie są uprzywilejowane.

W wyniku podwyższenia kapitału zakładowego Spółka pozyskała gotówkę w łącznej kwocie 15.012.000,00 zł. Pozyskane środki zostały przeznaczone na opłacenie podwyższenia kapitału zakładowego spółki PBT Hawe Sp. z o.o. z siedzibą w Legnicy. Aktualna wysokość kapitału zakładowego PBT Hawe Sp. z o.o. wynosi 15.547.616,00 zł i dzieli się na 8.956 udziałów o wartości nominalnej 1.736,00 zł każdy. PBT Hawe przeznaczyło pozyskane środki na spłatę kredytu zaciągniętego w Raiffesen Bank w wysokości 14 600 tys zł.

W dniu 31 maja 2007 roku Akcje Serii B HAWE S.A. zostały wprowadzone do obrotu na rynku równoległym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A..

W dniu 22 czerwca 2007 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie HAWE S.A. podjęło decyzję o podwyższeniu kapitału zakładowego Spółki o kwotę nie wyższą niż 99.861.420,00 zł poprzez publiczną emisję nowych akcji na okaziciela serii E o wartości nominalnej 1,00 zł każda, w liczbie nie wyższej niż 99.861.420. Cena emisyjna Akcji serii E będzie wynosiła 1,05 zł. Akcje zostaną zaoferowane w ramach prawa poboru dotychczasowym akcjonariuszom Spółki, proporcjonalnie do liczby posiadanych przez nich akcji Spółki. Za każdą jedną akcją Spółki posiadaną na koniec dnia prawa poboru akcjonariuszowi przysługuje jedno prawo poboru Akcji serii E. Biorąc pod uwagę liczbę emitowanych Akcji serii E, jedno prawo poboru będzie uprawniało do objęcia 20 Akcji serii E.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 25 lipca 2007 roku, Akcje Serii C i Akcje Serii D HAWE S.A. zostały wprowadzone do obrotu na rynku równoległym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A..

12. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie półrocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

W dniu 11 kwietnia 2007 roku Zarząd Spółki podał do publicznej wiadomości prospekt emisyjny sporządzony w związku z ubieganiem się o dopuszczenie do obrotu na rynku regulowanym akcji serii B zawierający prognozę wyników finansowych na lata 2007

i 2008 Grupy Kapitałowej HAWE S.A., w której założył osiągnięcie w roku 2007:

- skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży 104.339 tys. złotych
- skonsolidowanego zysku brutto 1.760 tys. złotych.

Powyższa prognoza sporządzona została przy zastosowaniu takich samych zasad rachunkowości, jakie zostały zaprezentowane w danych historycznych Spółki, opartych na przepisach ustawy o rachunkowości.

Następnie Zarząd Spółki dokonał przekształcenia zawartej w prospekcie emisyjnym prognozy zgodnie z wymogami MSSF. Przekształcona zgodnie z MSSF prognoza została podana do wiadomości publicznej w dniu 15 maja 2007 roku w stanowisku Zarządu zamieszczonym w raporcie okresowym za I kwartał 2007 roku i zakładała osiągnięcie w roku 2007:

- skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży 104.339 tys. złotych
- skonsolidowanego zysku brutto 4.586 tys. złotych.

Jednocześnie Zarząd poinformował, że prognoza zostanie poddana weryfikacji po sporządzeniu sprawozdania za I półrocze 2007 roku.

W ramach prac nad sporządzeniem sprawozdania finansowego za II kwartał 2007 oraz korekty prognozy skonsolidowanych wyników finansowych Zarząd Spółki dokonał weryfikacji sposobu zastosowania MSSF do rozliczenia przychodów i kosztów kontraktów długoterminowych (wspólnych inwestycji obejmujących budowę sieci światłowodowych), a także sposobu ustalenia kosztu połączenia przy przejęciu odwrotnym Spółki w ramach transakcji przejęcia Spółki PBT Hawe Sp. z o.o.. Zmienione podejście zastosowano przy sporządzaniu skorygowanej prognozy, co miało znaczący wpływ na obniżenie skonsolidowanego zysku brutto Spółki.

Wpływ zmiany zasad zastosowania MSSF na zysk brutto – tj. pomniejszenia zysku, to:

- 1.578 tys. złotych w wyniku zmiany zasad rozliczania kontraktów długoterminowych,
- 3.312 tys. złotych w wyniku zniknięcia ujemnej wartości firmy przy przejęciu odwrotnym.

Zweryfikowana i zaktualizowana prognoza zakłada osiągnięcie w roku 2007:

- skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży 53.930 tys. złotych
- skonsolidowanego zysku brutto 2.255 tys. złotych.

Nowa prognoza sporządzona została w oparciu o wstępne dane na koniec II kwartału, analizę stanu realizacji portfela zamówień, zmianę sposobu i harmonogramu wdrażania niektórych usług teleinformatycznych w oparciu o posiadaną infrastrukturę światłowodową.

Prognoza może ulec dalszej zmianie po dokonaniu przeglądu sprawozdania finansowego za I półrocze 2007 roku i zbadaniu przez biegłego rewidenta czy Spółka prawidłowo przekształciła dane finansowe do MSSF.

Poza zmianami związanymi z wdrażaniem stosowania MSSF, na zmianę prognozy wpływ miały następujące czynniki:

- Spółka świadczy m.in. usługi budowy sieci telekomunikacyjnych, których budowanie wymaga uprzedniego uzyskania niezbędnych zgód i zezwoleń. Stosowanie przepisów prawa regulującego uzyskiwanie niezbędnych zgód i zezwoleń charakteryzuje się znaczną przewlekłością, co powoduje opóźnienia w realizacji kontraktów

- i realizowaniem przychodu w kolejnym roku obrotowym.
- W wyniku analizy rynku jak i oceny ryzyka Spółka podjęła decyzję o podzieleniu wdrażania usług telewizji cyfrowej na etapy. W pierwszej kolejności usługa telewizji cyfrowej będzie dostarczana do operatorów telewizji kablowych, którzy są technicznie i organizacyjnie przygotowani do wprowadzenia tej usługi. Z uwagi na konieczność poniesienia wysokich nakładów inwestycyjnych dostarczenie usługi do operatorów ISP (Internet Service Provider) realizowane będzie w terminie późniejszym niż wstępnie zakładano.

Decyzja skutkować wprowadzie będzie ograniczeniem uzyskiwanych w 2007 roku przychodów, ale jednocześnie znacznemu zmniejszeniu ulegną niezbędne inwestycje, co pozwoli zachować oczekiwaną rentowność przedsięwzięcia.

Spółka podjęła decyzję o przeznaczeniu do sprzedaży części infrastruktury światłowodowej w postaci rurociągu kablowego wytworzonego w tym celu. Wobec zainteresowania rynku zaproponowaną transakcją Spółka uwzględniła część planowanych dochodów i zysków z tej operacji w tym i następnym roku.

Powyższa informacja została przekazana do wiadomości publicznej w raporcie bieżącym nr 82/2007 z dnia 6 sierpnia 2007 roku.

W okresie I półrocza 2007 Grupa Kapitałowa Hawe S.A. osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 14.344 tys. zł co stanowi 26,6% przychodów zakładanych na rok 2007 oraz zysk brutto w wysokości 626 tys. zł co stanowi 27,8 % zysku brutto zakładanego na rok 2007. Wyniki te, mimo iż stopień wykonania planu przychodów i wyniku brutto jest niższy niż wynikający z upływu czasu, nie dają podstaw do ewentualnego zagrożenia realizacji prognozy ponieważ:

- w przypadku firmy budowlanej jak PBT Hawe Sp. z o.o. naturalnym jest osiąganie większej części przychodów w drugiej połowie bądź nawet końcówce roku. Wynika to z cyklu prowadzenia robót budowlanych. Na koniec roku zaplanowano też osiągnięcie przychodów ze sprzedaży części posiadanej sieci światłowodowej stanowiącej znaczącą część przychodów założonych na 2007 r..
- w przypadku Fone Sp. z o.o. zaplanowano również większość przychodów na drugie półrocze 2007 ponieważ Spółka rozpoczęła właśnie lub rozpocznie w najbliższym czasie świadczenie nowych, dotąd nie wykonywanych usług przychody z których będą rosnać w miarę przyłączania nowych abonentów.

Ponadto - jak podano wyżej - to właśnie w oparciu m. in. o wstępne wyniki za I półrocze sporządzono skorygowaną prognozę wyników finansowych.

13. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem, dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie Spółka podjęła lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/ zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty

w rachunku bieżącym, kredyty bankowe, obligacje, akcje uprzywilejowane, umowy leasingu finansowego oraz umowy dzierżawy.

14. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.

Długoterminowe plany rozwoju przewidują realizację kolejnego etapu obejmującego 1.464 km linii światłowodowych (w tym 1.154 km objęte kontraktem z PCSS oznaczane jako II etap inwestycji) biegnących w relacji Gdańsk– Elbląg- Olsztyn- Szczytno- Ełk- Suwałki- Białystok- Lublin– Zamość– Rzeszów– Tarnów– Kraków, wraz z odgałęzieniami:

- Zamość – granica Państwa w Hrebenne,
- Białystok- granica Państwa Kuźnica Białostocka,
- Suwałki- granica Państwa Ogrodniki,
- Elbląg- granica Państwa Braniewo,

Środki potrzebne na realizację ww. inwestycji szacowane są łącznie na kwotę: 125 mln, zł. W tym:

- 104 mln, zł – na zakończenie II etapu inwestycji objętego kontraktem z PCSS
- 21 mln, zł – na wybudowanie odcinka Lublin – Białystok

Poza tym zakłada się inwestycję w sprzęt pozwalający na świadczenie usług operatorskich. Szacowany koszt zakupu urządzeń to 19 mln, zł

Łącznie długoterminowo spółka zamierza pozyskać kwotę 144 mln, zł. w następujący sposób:

- 100 mln, zł z emisji akcji serii E,
- do 23 mln w ramach emisji obligacji zabezpieczonych,
- 20 mln z kredytu inwestycyjnego

Zysk roku 2008 będzie stanowił rezerwę inwestycyjną dopełniającą środki uzyskane z pozostałych źródeł.

Dodatkowo środki posłużą dalszemu rozwojowi pakietu świadczonych usług. A w szczególności rozbudowy:

- systemów IP,
- systemów radiowych
- rozwinięcie systemu telewizji cyfrowej.

15. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły nietypowe zdarzenia lub czynniki mające wpływ na wynik z działalności.

16. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności Spółki co

najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej

W rezultacie prowadzonego w okresie sprawozdawczym procesu przejęcia spółki pod firmą „Przedsiębiorstwo Budownictwa Technicznego Hawe” Sp. z o.o., z siedzibą w Legnicy, Emitent zmieni zakres dotychczas prowadzonej działalności na zupełnie nowy, prowadzony obecnie przez Przedsiębiorstwo Budownictwa Technicznego Hawe Sp. z o.o., w obszarze usług budowy i eksploatacji sieci światłowodowych.

Spółka działa wyłącznie na krajowym rynku usług telekomunikacyjnych oraz projektowania i budownictwa infrastruktury teletechnicznej dla operatorów telekomunikacyjnych.

Projektowanie i budownictwo infrastruktury telekomunikacyjnej

Porównując wysokość planowanych przez operatorów telekomunikacyjnych inwestycji w rozbudowę infrastruktury światłowodowej w Polsce z planami Hawe związanymi z budową sieci telekomunikacyjnych, nasuwa się wniosek, że realizacja jedynie niewielkiego procentu potencjalnych kontraktów umożliwi Spółce uzyskanie założonych przychodów.

Poza przewidywanymi inwestycjami operatorów telekomunikacyjnych istotnymi mogą okazać się planowane inwestycje samorządów terytorialnych w rozwój infrastruktury teleinformatycznej – w tym w szczególności współfinansowane ze środków unijnych. Ministerstwo Rozwoju Regionalnego zapowiedziało uruchomienie programu rozbudowy infrastruktury umożliwiającej dostęp do szerokopasmowego internetu w województwach tzw. „ściany wschodniej”. Przewidywane wsparcie ze środków unijnych na ten cel szacowane jest na 300 mln EUR.

Głównym odbiorcą usług budowlanych Spółki jest Instytut Chemii Bioorganicznej PAN – Polskie Centrum Superkomputerowo-Sieciowe. Obecnie Spółka buduje sieć telekomunikacyjną dla PCSS o długości 3.701 km do 2008 roku. Specyfika budowy sieci telekomunikacyjnych umożliwia przy wykorzystaniu jednego wykopu położenia większej ilości wiązek światłowodowych. Spółka zdecydowała się równolegle do wiązek przeznaczonych do użytku PCSS, zbudować własną sieć telekomunikacyjną w celu wykorzystania jej do świadczenia usług w przyszłości. Taka sytuacja, przez podział kosztów między obu inwestorów, umożliwia znaczące obniżenie kosztów inwestycji dla Spółki.

Dodatkowo firma nieustannie poszerza paletę świadczonych usług o rozwiązania dedykowane dla nowych grup odbiorców. W chwili obecnej oferta firmy kierowana jest również do takich podmiotów jak:

- Jednostki Samorządu Terytorialnego – w zakresie projektowania i budowy sieci metropolitalnych (MAN), których zadaniem jest integracja infrastruktury informatycznej i telekomunikacyjnej w obrębie miasta.
- Dostawców mediów (przedsiębiorstw energetyki cieplnej, przedsiębiorstw wodociągów i kanalizacji oraz dostawców energii) – w zakresie projektowania i budowy sieci pozwalających na budowę systemów telemetrycznych, monitoringu i sterowania siecią, ale umożliwiają również poszerzenie oferty o usługi branży IT.
- Operatorów ISP i CATV – w zakresie budowy nowoczesnych sieci osiedlowych poprzez które możliwe jest dostarczanie pełnego pakietu usług triple play (TV

cyfrowa, Internet, telefon).

- Operatorów telefonii komórkowej – w zakresie budowy traktów światłowodowych pomiędzy punktami dystrybucyjnymi należących do nich sieci, które zastępują łączność radiową, ponieważ nie jest ona w stanie zaspokoić wzmożonego zapotrzebowania na pasmo niezbędne do świadczenia usług wysokiej jakości np. mobilnego Internetu.

Poszerzenie palety świadczonych usług pozwala przewidywać, że również po zakończeniu wykonywania zleceń na potrzeby PCSS Spółka posiadać będzie bogaty portfel zleceń.

Dzierżawa łączy telekomunikacyjnych i dostęp do Internetu

Branże telekomunikacyjna i informatyczna należą do najszybciej rozwijających się gałęzi gospodarki. Zachodzące zmiany w charakterze ruchu telekomunikacyjnego zaważyły na innym podejściu do rozwoju istniejących sieci telekomunikacyjnych i samym projektowaniu nowych sieci.

Z uwagi na to, że ruch telefoniczny wzrasta co roku o mniej niż 20%, podczas gdy ruch związany z wymianą danych przyrasta do 1000% w skali roku, nasuwa się wniosek, że usługi jak i sam rynek telekomunikacyjny będą ściśle związane z rozwojem sieci transmisji danych, opartych na standardowym protokole TCP/IP. Popularność protokołu TCP/IP wynika również z faktu, iż stanowi on podstawę budowy sieci Internet.

Spółka w swoich planach ma zamiar świadczyć usługi istniejącym operatorom telekomunikacyjnym oraz nowo powstającym dostawcom szeroko pojętego przekazu elektronicznego (dostęp do Internetu, telefonia IP, telewizja cyfrowa).

Usługi te można podzielić na dwie grupy:

- usługi transmisyjne i sieciowe (dzierżawa ciemnych włókien, dzierżawa łączy cyfrowych SDH, dzierżawa łączy GE, dzierżawa długości fali λ - lambda),
- usługi transmisji danych (tranzyt IP, szybki operatorski dostęp do Internetu, łącza IP, peering).

Odbiorcy usług oferowanych przez Spółkę dzielą się na dwie kategorie:

- odbiorcy usług transmisyjnych i sieciowych,
- odbiorcy usług transmisji danych.

Do pierwszej grupy odbiorców możemy zaliczyć dużych krajowych operatorów telekomunikacyjnych takich jak: Netia S.A., Polkomtel S.A., PTC S.A i nowopowstających operatorów MVNO, którzy generują zapotrzebowanie na usługi transmisyjne i sieciowe – dzierżawa ciemnych włókien, dzierżawa łączy cyfrowych, dzierżawa długości fali λ - lambda, z uwagi na rozszerzanie przez nich portfolio usług oraz międzynarodowych operatorów hurtowych usług telekomunikacyjnych w kontekście świadczenia usług tranzytowych przez terytorium Polski.

Do drugiej grupy odbiorców, zaliczamy małych operatorów ISP i CATV, którzy w dobie liberalizacji rynku są zainteresowani świadczeniem usług: komercyjnego Internetu, VoIP, IPTV. Spółka w ramach współpracy z tego typu podmiotami będzie oferować usługi zintegrowane, które gwarantują odbiorcom rozwój w zakresie technologicznym poprzez udostępnienie know-how, w zakresie usługowym poprzez udostępnienie kontent'u i treści usługowej oraz w zakresie terytorialnym poprzez udostępnienie łączy cyfrowych służących do wytworzenia dużych struktur sieciowych.

W analizie współpracy z potencjalnymi odbiorcami w tej grupie docelowej należy również podkreślić konieczność konkurowania „mniejszych” ISP i CATV z dużymi operatorami, wprowadzającymi coraz nowocześniejsze, tańsze usługi detaliczne. W rozmowach przeprowadzonych z operatorami ISP czy CATV zauważa się świadomość konieczności ich rozwoju w celu utrzymania odpowiedniej pozycji rynkowej.

Telewizja - transmisja *broadcastingowa*

Usługa *broadcasting*’u polega na dystrybucji sygnału wizyjnego w modelu punkt - „wielopunkt”. Jedną z usług świadczoną w ten sposób jest usługa transmisji programów telewizyjnych. Spółka zakupiła cyfrową stację czołową wraz z niezbędnymi systemami towarzyszącymi. Usługa gotowa do sprzedaży będzie dostępna w październiku 2007 r. Powszechnie taki sposób dystrybucji programów telewizyjnych określa się skrótem IPTV.

Nowoczesne systemy transmisji programów telewizyjnych pozwalają na świadczenie tej usługi praktycznie na każdym z mediów. Dotyczy to zarówno operatorów posiadających infrastrukturę HFC (obecni operatorzy telewizji kablowej), DSL (obecni operatorzy telekomunikacyjni) czy IP (obecni operatorzy ISP). Szybki rozwój technik kodowania obrazu powoduje coraz mniejsze zapotrzebowanie na pasmo na ostatnim odcinku sieci. Tym samym spadają wymagania dla systemów tak zwanej „ostatniej mili”, czyli tych elementów sieci, do których dołącza się klientów. Spadek wymagań powoduje, że cały model finansowy tej usługi sprawia, iż usługa jest tańsza i łatwiej dostępna (choć wcale nie prostsza technologicznie). Jednocześnie zastosowanie cyfrowych technik przetwarzania obrazu oraz zaawansowanych technik kodowania powoduje, że producenci i dystrybutorzy programów telewizyjnych nie widzą przeszkód w takiej formie dystrybucji ich produktów. W przypadku dotychczasowej (analogowej) formy dystrybucji bardzo często podnoszony był argument „piractwa”. W tradycyjnych technikach dystrybucji programów telewizyjnych było to najsłabsze ogniwo na całej drodze od producenta do klienta. Obecne systemy telewizji cyfrowej dają wystarczającą gwarancję bezpieczeństwa dla producentów programów telewizyjnych.

Cyfryzacja programów telewizyjnych przyczyniła się również do poprawy jakości obrazu. Bez problemów można zauważyć różnicę w transmisji tego samego programu, ponieważ jakość obrazu przy technologii cyfrowej jest zdecydowanie lepsza od jakości oferowanych przez technologię analogową i nadajniki naziemne.

Dodatkowo rozwój technik transmisji obrazu spowodował powstanie nowego formatu obrazu telewizyjnego HD (ang. High Definition). Nowy format wymaga wprawdzie wymiany obecnych odbiorników, jednak obecne trendy producentów odbiorników telewizyjnych pokazują, że w ciągu najbliższych 2-3 lat nie będą już produkowane telewizory bez możliwości oglądania programów nadawanych w technologii HD. W skutek tego transmisja programów w tym formacie jest wyłącznie kwestią czasu. Należy zauważyć, iż Polska staje się powoli liderem w zakresie produkcji nowych telewizorów i monitorów LCD. Uruchomione w Polsce inwestycje największych producentów tego sprzętu na świecie pokazują, iż w Europie Polska będzie największym eksporterem tego typu urządzeń.

Obecnie trwają prace nad przygotowaniem technicznym usługi hurtowej sprzedaży sygnału telewizji cyfrowej. W modelu tym operator nie ponosi bezpośrednio kosztów inwestycji w centralną część systemu telewizji cyfrowej. Zasiób ten jest współdzielony pomiędzy wszystkich, którzy z tej usługi korzystają, a tym

samym koszt implementacji oraz utrzymania jest zdecydowanie niższy niż w przypadku samodzielnej budowy systemów.

Ponadto skupienie potencjałów wszystkich operatorów do jednego miejsca powoduje, że koszty pozyskania kontentu (programów telewizyjnych, usług interaktywnych), koszty utrzymania i upgrade'ów systemów są zdecydowanie niższe niż w przypadku zakupu kontentu przez każdy z podmiotów osobno.

Strategia „Operator dla operatorów” wypełnia niszę na polskim rynku usług telekomunikacyjnych. Z uwagi na fakt, iż w swojej strategii nie realizujemy usług dla klienta końcowego, a jedynie dla operatorów, Spółka nie jest bezpośrednią konkurencją operatorów. Dotyczy to szczególnie operatorów ISP, którzy zakupując usługę u dotychczasowych dostawców zaczynają dostrzegać wewnętrzny konflikt interesów. Operator hurtowo oferujący dostęp do Internetu również świadczy usługi dla rynku masowego tworząc ofertę bezpośrednio konkurującą z ISP.

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową.

W styczniu 2007 roku zmianie uległ Statut Spółki, na mocy zapisów którego w istotny sposób zmieniły się kompetencje zarządu i Rady Nadzorczej Spółki. Tekst jednolity Statutu został podany do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 53/2007 z dnia 13 kwietnia 2007 roku, Statut dostępny jest także na stronie internetowej Spółki (www.hawesa.pl)

18. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółki w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających oraz uprawnienia osób nadzorujących, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

Zarząd jest powoływany i odwoływany przez Radę Nadzorczą Spółki, którą powołuje Walne Zgromadzenie. Spółka reprezentowana jest dwuosobowo, gdy zarząd składa się z co najmniej dwóch osób lub jednoosobowo, gdy zarząd jest jednoosobowy. Kompetencje Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki określa Statut Spółki. Zarząd nie ma uprawnień do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

Na dzień 1 stycznia 2007 roku Zarząd i Rada Nadzorcza Spółki funkcjonowały w następującym składzie:

Marek Rudziński	– Prezes Zarządu
Paweł Bala	– Członek Rady nadzorczej
Andrzej Przewoźnik	– Członek Rady Nadzorczej
Konrad Korobowicz	– Członek Rady Nadzorczej
Marek Falenta	– Członek Rady Nadzorczej
Robert Szydłowski	– Członek Rady Nadzorczej

W dniu 11 stycznia 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie odwołało ze składu Rady Nadzorczej Panów: Andrzeja Przewoźnika i Konrada Korobowicza oraz powołało do składu Rady Nadzorczej Spółki Panów: Krzysztofa Jajugę, Jarosława Marka Janiszewskiego, Andrzeja Laskowskiego, Waldemara Falentę i Andrzeja

Strehlau. Niniejsze zmiany weszły w życie z dniem podjęcia, ze skutkiem na dzień 19 lutego 2007 roku, tj. na dzień wydania postanowienia przez właściwy sąd rejestrowy o wpisie do rejestru przedsiębiorców zmian Statutu Spółki objętych Uchwałą nr 4 z dnia 2 stycznia 2007 roku w sprawie zmiany Statutu Spółki (następnie zmienioną Uchwałą nr 1 z dnia 07 lutego 2007 roku).

W dniu 26 lutego 2007 roku Pan Marek Falenta złożył rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej.

W dniu 9 marca 2007 roku Pan Paweł Bala złożył rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej.

W dniu 16 maja 2007 roku Pan Andrzej Laskowski został powołany na funkcję Członka Zarządu składając równocześnie rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej. W tym samym dniu do składu Rady Nadzorczej powołany został Pan Jarosław Dziewa.

W dniu 1 czerwca 2007 roku Pan Andrzej Strehlau złożył rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej.

W dniu 22 czerwca 2007 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie powołało do składu Rady Nadzorczej Panów Grzegorza Leszczyńskiego i Piotra Mazurkiewicza. Powołanie Pana Piotra Mazurkiewicza okazało się nieważne ze względu na fakt, że w dniu 22 czerwca 2007 roku Pan Piotr Mazurkiewicz pozostawał prezesem zarządu spółki zależnej od Emitenta – Polskie Sieci Optyczne Sp. z o.o.. Pan Piotr Mazurkiewicz złożył rezygnację z pełnienia funkcji członka zarządu PSO Sp. z o.o. w dniu 27 czerwca 2007 roku. *[Art. 387 § 3 Kodeksu spółek handlowych zabrania jednoczesnego pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej i członka zarządu spółki zależnej.]*

Na dzień publikacji raportu, Zarząd i Rada Nadzorcza Spółki funkcjonowały w następującym składzie:

Marek Rudziński	– Prezes Zarządu
Andrzej Laskowski	– Członek Zarządu
Robert Szydłowski	– Przewodniczący Rady Nadzorczej
Waldemar Falenta	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Jarosław Dziewa	– Członek Rady Nadzorczej
Krzysztof Jajuga	– Członek Rady Nadzorczej
Jarosław Marek Janiszewski	– Członek Rady Nadzorczej
Grzegorz Leszczyński	– Członek Rady Nadzorczej

19. Wszelkie umowy zawarte pomiędzy Spółką a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia Spółki przez przejęcie.

Pomiędzy członkami Zarządu a Spółką nie zostały zawarte żadne umowy o świadczenie usług.

Z Prezesem Zarządu Markiem Rudzińskim została zawarta wyłącznie umowa o pracę, która zawiera następujące warunki:

Spółka zobowiązuje się nie dokonywać wypowiedzenia umowy przez okres 3 lat od dnia zawązania Umowy (tj. 20 listopada 2006 roku), a w przypadku naruszenia przez nią powyższego zakazu wypowiedzenia umowy o pracę (tj. wypowiedzenia pracownikowi umowy o pracę z jakiegokolwiek powodu) Spółka zobowiązuje się zapłacić pracownikowi karę umowną równą wynagrodzeniu jakie pracownik otrzymałby na podstawie umowy o pracę za okres pozostały od dnia rozwiązania umowy o pracę wskutek sprzecznego z ww. zakazem wypowiedzenia umowy o pracę przez Spółkę, do dnia upływu 3 lat od dnia powołania pracownika do Zarządu Spółki. Pracownikowi przysługuje prawo żądania odszkodowania przenoszącego wysokość powyższej zastrzeżonej kary umownej.

Umowa zawiera klauzulę zakazu konkurencji. W przypadku niepodjęcia przez pracownika działalności konkurencyjnej w stosunku do Emitenta przez 12 miesięcy od ustania stosunku pracy, pracownik będzie otrzymywał za każdy miesiąc odszkodowanie w wysokości 75% ostatniego otrzymanego z tytułu stosunku pracy miesięcznego wynagrodzenia brutto.

Z Członkiem Zarządu Andrzejem Laskowskim została zawarta wyłącznie umowa o pracę na czas nieokreślony z okresem wypowiedzenia wynikającym z uregulowań Kodeksu Pracy.

Umowa zawiera klauzulę zakazu konkurencji. W przypadku niepodjęcia przez pracownika działalności konkurencyjnej w stosunku do Emitenta przez 12 miesięcy od ustania stosunku pracy, pracownik będzie otrzymywał za każdy miesiąc odszkodowanie w wysokości 75% ostatniego otrzymanego z tytułu stosunku pracy miesięcznego wynagrodzenia brutto.

20. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiowych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrybcyjnych (w pieniądzu, w naturze lub jakiegokolwiek innej formie) wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca lub znaczący inwestor – oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym

Pan Marek Rudziński Prezes Zarządu Emitenta jest zatrudniony na podstawie umowy o pracę od dnia 13 listopada 2006 roku. W okresie od 1 stycznia 2007 do 30 czerwca 2007 roku otrzymał wynagrodzenie w wysokości 184.750 zł brutto, w tym z tytułu zawartej umowy o pracę 184.750 zł.

Pan Andrzej Laskowski Członek Zarządu Emitenta jest zatrudniony na podstawie umowy o pracę od dnia 16 maja 2007 roku. W okresie od 16 maja 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku otrzymał wynagrodzenie w wysokości 47.143 zł brutto, w tym z tytułu zawartej umowy o pracę 47.143 zł.

W dniu 2 stycznia 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Uchwałą

nr 3 w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych z wyłączeniem prawa pierwszeństwa dla dotychczasowych akcjonariuszy i zmiany Statutu Spółki w związku z emisją warrantów subskrypcyjnych wyraziło zgodę na ustanowienie dla Prezesa Zarządu Spółki, Pana Marka Rudzińskiego, programu opcji na akcje nowej emisji w Spółce, który będzie oparty na emisji warrantów subskrypcyjnych. W celu realizacji prawa do objęcia akcji w ramach programu opcji wyemitowane zostanie 25.000 warrantów subskrypcyjnych uprawniających do objęcia łącznie nie więcej niż 25.000 akcji zwykłych na okaziciela serii C o wartości nominalnej 1,00 zł każda, z wyłączeniem prawa ich poboru przez dotychczasowych akcjonariuszy. NWZ dokonało warunkowego podwyższenia kapitału Spółki o nie więcej niż 25.000 zł w celu przyznania praw do objęcia akcji serii C przez posiadacza warrantów subskrypcyjnych. Każdy warrant subskrypcyjny uprawniał do objęcia jednej akcji serii C po cenie nominalnej równej 1 zł. Warranty Subskrypcyjne będą obejmowane nieodpłatnie. Warranty Subskrypcyjne mogły być zbywane wyłącznie Spółce w celu ich umorzenia.

W dniu 19 czerwca 2007 roku Pan Marek Rudziński złożył deklarację skorzystania z prawa objęcia akcji i złożył stosowne oświadczenie w Domu Maklerskim oferującym w imieniu Spółki akcje serii C.

Pan Marek Rudziński objął akcje serii C z dniem rejestracji akcji serii C w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych, tj. z dniem 25 lipca 2007 roku. W tym samym dniu akcje serii C zostały wprowadzone do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A..

Żaden z członków Zarządu Emitenta nie otrzymał wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych.

21. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie).

Według stanu na dzień przekazania raportu za I półrocze 2007 roku w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących były następujące ilości akcji Spółki:

	Pełniona funkcja	Liczba posiadanych akcji	Wartość nominalna posiadanych akcji	Zmiana stanu posiadania w II kw. 2007
Marek Rudziński	Prezes Zarządu	25.000	25.000,00	+25.000
Andrzej Laskowski	Członek Zarządu	0	0,00	0
Robert Szydłowski	Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	0,00	-8.118
Waldemar Falenta	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	0	0,00	0
Jarosław Dziewa	Członek Rady Nadzorczej	0	0,00	0
Krzysztof Jajuga	Członek Rady Nadzorczej	0	0,00	0
Jarosław Marek Janiszewski	Członek Rady Nadzorczej	0	0,00	0
Grzegorz Leszczyński	Członek Rady Nadzorczej	0	0,00	0

22. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu emitenta wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu.

Według stanu na dzień przekazania raportu za I półrocze 2007 roku akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZA byli:

	Liczba posiadanych akcji	Udział w kapitale zakładowym [%]	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów [%]
PRESTO Sp. z o.o.	1.566.271	32,82%	1.566.271	32,82%
Marek Falenta	837.599	17,55%	837.599	17,55%
Aneta Gajewska - Sowa	583.959	12,24%	583.959	12,24%
Piotr Mazurkiewicz	470.017	9,85%	470.017	9,85%

23. Informacje o znanych Spółce umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółka nie posiada informacji na temat umów, w wyniku których mogłyby nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

24. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień.

Papiery wartościowe Spółki nie dają specjalnych uprawnień kontrolnych.

25. Informacja o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

W Spółce nie występowały żadne programy akcji pracowniczych, poza programem opcji dla Prezesa Zarządu opisanym w pkt. 20 niniejszego Sprawozdania.

26. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta.

Nie występują takie ograniczenia.

27. Informacje o:

- a. dacie zawarcia przez Spółkę umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa,

Umowa z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych na dokonanie przeglądu sprawozdania finansowego za I półrocze 2007 roku została zawarta z firmą PKF Consult Sp. z o.o. w dniu 30 lipca 2007 roku i obejmowała przegląd sprawozdania za I półrocze 2007 roku i badanie sprawozdania za okres 2007 roku.

b. łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego oraz, jeżeli spółka sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, z tytułu badania i przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczącego danego roku obrotowego,

Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego wynosi 33.000,00 zł netto.

W roku poprzednim wysokość wynagrodzenia biegłego rewidenta wynosiła 9.000,00 zł netto.

c. pozostałej łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych lub skonsolidowanych sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż określone w lit. b, dotyczącego danego roku obrotowego,

W dniu 1 lutego 2007 roku z firmą PKF Consult Sp. z o.o. została zawarta umowa wykonania dla potrzeb sporządzenia prospektu emisyjnego badania prognoz wyników finansowych. Łączna wysokość wynagrodzenia przewidzianego w umowie wynosi 25.000,00 zł netto.

W dniu 10 lutego 2007 roku z firmą PKF Consult Sp. z o.o. została zawarta umowa badania porównywalnych danych finansowych za lata 2003 – 2005, weryfikacji prawidłowości prezentacji danych finansowych za 2006 rok oraz badania danych *pro forma* dla potrzeb sporządzenia prospektu emisyjnego. Łączna wysokość wynagrodzenia przewidzianego w umowie wynosi 30.000,00 zł netto.

W dniu 20 sierpnia 2007 roku z firmą PKF Consult Sp. z o.o. została zawarta umowa o wydanie opinii na temat porównywalności danych historycznych sporządzonych za lata 2004 – 2006 sporządzonych zgodnie z MSR/MSSF oraz wydanie opinii w zakresie prognoz wyników finansowych dla potrzeb sporządzenia prospektu emisyjnego. Łączna wysokość wynagrodzenia przewidzianego w umowie wynosi 30.000,00 zł netto.

Ponadto PKF Consult Sp. z o.o. przeprowadzi na podstawie odrębnie zawartych umów badania sprawozdań finansowych za rok obrotowy 2007 spółek PBT Hawe Sp. z o.o. i Fone Sp. z o.o., które od 2 stycznia 2007 roku są spółkami zależnymi od HAWE S.A.:

- w dniu 30 lipca 2007 roku PBT HAWE Sp. z o.o. zawarła z PKF CONSULT Sp. z o.o. umowę, której przedmiotem jest przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego PBT HAWE Sp. z o.o. sporządzonego wg stanu na dzień 31.12.2007 w celu przedłożenia pisemnej opinii biegłego rewidenta oraz raportu z wyników przeprowadzonego badania sprawozdania

finansowego lub stanowiska biegłego rewidenta wraz z raportem w przypadku odmowy wyrażenia opinii. Umowa przewiduje wynagrodzenie w wysokości 24.000,00 zł netto.

- W dniu 30 lipca 2007 roku Fone Sp. z o.o. zawarła z PKF CONSULT Sp. z o.o. umowę, której przedmiotem jest przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego Fone Sp. z o.o. sporządzonego wg stanu na dzień 31.12.2007 w celu przedłożenia pisemnej opinii biegłego rewidenta oraz raportu z wyników przeprowadzonego badania sprawozdania finansowego lub stanowiska biegłego rewidenta wraz z raportem w przypadku odmowy wyrażenia opinii. Umowa przewiduje wynagrodzenie w wysokości 18.000,00 zł netto.

d. informacje określone w lit. b i c dotyczące poprzedniego roku obrotowego (tj. 2006).

PKF Consult Sp. z o.o. zawarło umowy na badanie sprawozdań finansowych za rok obrotowy 2006 spółek PBT Hawe Sp. z o.o. i Fone Sp. z o.o., które od 2 stycznia 2007 roku są spółkami zależnymi od HAWE S.A.:

- W dniu 20 grudnia 2006 roku PBT HAWE Sp. z o.o. zawarła z PKF CONSULT Sp. z o.o. umowę, której przedmiotem były prace dotyczące przygotowania Grupy Kapitałowej do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zgodnego z MSR/MSSF od momentu rozpoczęcia notowań na GPW w Warszawie. Wynagrodzenie wyniosło 56.000,00 zł netto.
- W dniu 20 grudnia 2006 roku PBT HAWE Sp. z o.o. zawarła z PKF CONSULT Sp. z o.o. umowę, której przedmiotem było przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego PBT HAWE Sp. z o.o. sporządzonego wg stanu na dzień 31.12.2006 w celu przedłożenia pisemnej opinii biegłego rewidenta oraz raportu z wyników przeprowadzonego badania sprawozdania finansowego lub stanowiska biegłego rewidenta wraz z raportem w przypadku odmowy wyrażenia opinii. Wynagrodzenie wyniosło 18.000,00 zł netto.
- W dniu 22 grudnia 2006 roku Fone Sp. z o.o. zawarła z PKF CONSULT Sp. z o.o. umowę, której przedmiotem było przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego Fone Sp. z o.o. sporządzonego wg stanu na dzień 31.12.2006 w celu przedłożenia pisemnej opinii biegłego rewidenta oraz raportu z wyników przeprowadzonego badania sprawozdania finansowego lub stanowiska biegłego rewidenta wraz z raportem w przypadku odmowy wyrażenia opinii. Wynagrodzenie wyniosło 9.000,00 zł netto.

28. Zdarzenia po dacie bilansu

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 17 lipca 2007 roku spółka FONE Sp. z o.o. zawarła umowę z firmą KLONEX z Opola na dostawę kompleksowego rozwiązania systemu telewizji cyfrowej (IPTV). Wartość kontraktu to wyrażona w złotych polskich równowartość sumy dwóch kwot: 137.265,81 USD i 113.999,99 Euro. Zakupiona technologia pozwoli na wdrożenie oferowania usług kompleksowego dostarczania telewizji w formacie cyfrowym operatorom telewizji kablowej i dostawcom usług dostępu do sieci Internet.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 25 lipca 2007 roku, Akcje Serii C i Akcje Serii D HAWE S.A. zostały wprowadzone do obrotu na rynku równoległym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A..

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dniu 17 sierpnia 2007 roku Spółka wyemitowała 1.218 obligacji na okaziciela serii B Spółki o wartości nominalnej 10.000 zł każda – łącznie 12.180 tys. zł. Obligacje zostały wyemitowane jako obligacje dziewięciomiesięczne. Cena emisyjna jest równa wartości nominalnej. Obligacje zostaną pokryte w całości wkładem pieniężnym. Obligacje nie są zabezpieczone.

Oprocentowanie obligacji wynosi 10 % w skali roku i będzie naliczane od wartości nominalnej obligacji. Odsetki będą wypłacane w dniu wykupu, bądź w przypadku wcześniejszego wykupu w dniu wcześniejszego wykupu obligacji przez Spółkę. Cena wykupu zostanie powiększona o premię w wysokości 5 % wartości nominalnej obligacji, płatną w tym samym terminie. Obligatariusze będą mogli złożyć żądanie wcześniejszego wykupu obligacji. Warunkiem wymagalności żądania wcześniejszego wykupu będzie złożenie przez obligatariusza zapisu na akcje serii E Spółki w ramach oferty publicznej. Łączna wartość nominalna obligacji złożonych do wcześniejszego wykupu nie może być większa niż łączna cena emisyjna obejmowanych akcji Spółki w ramach wiążącego zapisu obligatariusza.

Marek Rudziński

Prezes Zarządu

Andrzej Laskowski

Członek Zarządu